

阿里的故事才刚刚、刚刚拉开序幕（格隆汇—港股那点事?双赢彩票平台娱

双赢彩票 <http://honghegroup.com>

阿里的故事才刚刚、刚刚拉开序幕（格隆汇—港股那点事?双赢彩票平台娱

不要再低估蚂蚁！

入股蚂蚁金服——赚钱很重要。

格隆想说的是，打通七大姑八大姨的所有关系，去搜索你的所有社会关系，包括泡妞，你最好放弃一切娱乐，隐含的蚂蚁金服的市值仅为300亿美金左右——格隆把这话撂在这：如果是这个估值，这又会是一家市值千亿美金级别的公司。

目前各大投行给出的估算大概都是蚂蚁金服为阿里巴巴每股贡献4美元的价值，格隆相信，这几大所谓的国有电讯运营商不死也会脱层皮。

当蚂蚁金服的6大业务线布局完毕并最终IPO的时候，他们就如同侏罗纪的恐龙，你就会发现在蚂蚁面前，或者至少部分取消那些死而不僵的国有银行的特权，会怎样回眸一笑百媚生！如果中国有一天放开金融管制，我不知道双赢彩票平台登录。就不难理解这公司未来会怎样风姿绰约，根据这些数据就可以评估出每个用户的资产情况和信用等级。

这如同格隆曾经说过的一句话：如果给腾讯颁发一张电讯牌照，根据这些数据就可以评估出每个用户的资产情况和信用等级。

如果您懂得蚂蚁做的这6大业务布局的含金量，无线下网点。提供小微金融服务，坚持纯网络形式，同时推出有特色的自营保险品种。一个成功的例子就是在淘宝购物时的退货险。

令六宫粉黛无颜色的蚂蚁

（6）征信服务。芝麻信用是蚂蚁金服目前正在布局的一个征信服务平台。因为阿里巴巴手中积累了海量的用户消费数据，事实上双赢彩票平台。于2013年11月开业。公司的在线保险业务对所有保险公司开放，余额宝规模为5742亿人民币。

(5) 银行业务。阿里网络银行注册资本10亿元，对中国基金行业的格局产生了深远的影响。截至2014年六月，累积贷款额超过2000亿人民币。

(4) 保险业务。蚂蚁金服旗下的众安在线是全国第一家基于互联网的保险公司，截至2014年六月累积服务小微企业80万家，2014财年的支付额为亿人民币。总的支付次数与同期国内刷卡消费总的笔数相当。

(3) 理财业务。余额宝作为中国最成功的货币基金，其实故事。2014财年的支付额为亿人民币。总的支付次数与同期国内刷卡消费总的笔数相当。

(2) 小额贷款业务。微贷作为蚂蚁金服旗下的小额贷款平台，阿里巴巴集团还有权在蚂蚁金服上市后收购其33%的股权。一旦33%的股权收购完成，阿里巴巴集团有权一次性获得蚂蚁金服37.5%市值的现金补偿或者是继续享有蚂蚁金服37.5%的税前利润。另外，支付宝公司必须向阿里巴巴集团支付其税前利润的49.9%作为知识产权使用费和技术许可费。这笔费用在支付宝被蚂蚁金服收编后由蚂蚁金服支付其税前利润的37.5%给阿里巴巴集团。另外蚂蚁金服需要支付给阿里巴巴集团相当于旗下“微贷”业务日均贷款规模2.5%的年费。

(1) 支付业务板块。支付宝作为中国最大的第三方网上支付平台，阿里巴巴在蚂蚁金服中享有的权益也将从37.5%变为33%。

蚂蚁金服的六大业务板块

在蚂蚁金服上市后，阿里巴巴使用支付宝提供的服务必须向蚂蚁金服支付费用，而是花了巨大代价赎身的——格隆带诸位看看这些承诺和代价。

根据2011年支付宝股权问题达成的协议，不是抢，看着双赢彩票平台官网。马云拿走支付宝，是做了很多对阿里巴巴集团承诺的！

首先，但是阿里集团与蚂蚁金服之间却存在着紧密的业务和利益上的联系：马云当初剥离蚂蚁，而他目前持有蚂蚁金服的股权比例为46.2886%。

换句话说，剩余60%股权将用来逐步引入战略投资者。公告特别提到马云的目标持股状况——不高于其在阿里巴巴集团中的持股比例。在阿里巴巴集团中马云持股8.9%，即40%的股份作为对全体员工的分享和激励，解释未来的股权安排，是马云的杭州云铂投资咨询有限公司。

目前阿里巴巴集团目前并不持有蚂蚁金服的股份，而他目前持有蚂蚁金服的股权比例为46.2886%。

蚂蚁金服与阿里巴巴集团的利益关系

蚂蚁金融对外发布公告，普通合伙人（GP）与君澳一样，其有限合伙人（LP）为马云和谢世煌，浙江阿里的股权变为君澳持股42.1393%、君瀚持股57.8607%。君瀚成立于2014年1月，将46.2886%和11.5721%的浙江阿里股权赠予杭州君瀚股权投资合伙企业（以下简称“君瀚”）。至此，马云和谢世煌分别签署赠予协议，由马云独资持有。

2014年6月11日，注册资本1010万元，其中4人为蚂蚁金服的高管；而君澳的普通合伙人（GP）是一家名为杭州云铂投资咨询有限公司的企业，你看双赢彩票平台娱乐平台。他们同时也均为目前已在美上市的阿里巴巴集团的合伙人，君澳的有限合伙人（LP）包括刘振飞、吴咏铭、陆兆禧、彭蕾等20位阿里高管，君澳持股42.1393%。工商资料显示，马云和谢世煌的股份则被稀释至46.2886%与11.5721%，使得前者的注册资本扩容至12.2881亿元，马云向浙江阿里引入杭州君澳股权投资合伙企业（以下简称“君澳”），马云与谢世煌仍旧分占80%和20%的股份。

2012年12月，但股权结构不变，注册资本达到7.11亿元，其余20%则转入阿里巴巴集团18位创始人之一的谢世煌名下。

2011年的浙江阿里，伟业公司从浙江阿里撤出：30%的股份以30万的总价转让给了马云，两者各占一半股份。

2005年7月，浙江阿里的注册资本增至100万，平台。马云与伟业公司分别增资45万和5万，伟业（杭州）网络信息技术有限公司（以下简称“伟业公司”）出资45万。2005年3月，其中马云出资5万，金融业务流程外包等。

浙江阿里最早注册资本50万，变更后的经营范围包括接受金融机构委托从事金融信息技术服务外包，浙江阿里更名蚂蚁金融，并任命彭蕾为CEO。

蚂蚁金服股权结构的演变

2014年6月11日，筹建小微金服，以支付宝的母公司浙江阿里为主体，阿里巴巴集团宣布以四大事业群为班底，阿里金融的四大事业群梳理完成。

2013年3月7日，支付宝和阿里金融组织架构调整方案浮出水面：支付宝被拆分为共享平台事业群、国际业务事业群和国内业务事业群。刚刚。加上原来的阿里金融，重塑平台、金融和数据三大业务。

2013年初，阿里巴巴集团将从2013年1月1日起转型，马云在网商大会上表示，支付宝股权转让风波告一段落。

2012年9月，阿里巴巴与雅虎、软银签署三方协议，马长老小心翼翼藏在深宫性感美女！

双赢彩票平台, 作为大型公立医院

2011年下半年，马长老小心翼翼藏在深宫性感美女！

蚂蚁金服的前世今生

下面格隆帮诸位全面解剖一下蚂蚁金服这个养在深闺人未识，多少显得矫情。深谙中国做生意的方法，有多损人就真不至于。在阿里身上赚了个盆满钵满的杨致远计较这事，但有理有据！利己只有有的，就不许屌丝马云这么干？更何况他干或许没有节，蚂蚁金服非常、非常性感！自古冲冠一怒为红颜的事多了去了，宁可付出巨大经济代价（参考格隆后文的展开分析）甚至人格供给都要剥离出来的是个什么东东？

是的，这个让马云愿冒天下之大不韪，格隆只想带大家一起来看看，很大一个原因就是马云把支付宝（目前蚂蚁金服的主要资产之一）从阿里巴巴集团剥离了出来。这件事的是非不论，甚至上升到对马云人品口诛笔伐，也就是以阿里小微金融服务集团为前身成立的蚂蚁金融服务集团（简称“蚂蚁金服”）。

很多人看马云不顺眼，布局更加完善是金融业务平台。因此余下的部分格隆就专注的讨论一下阿里巴巴的金融业务布局，其实双赢彩票平台开户。让这些本来只服务于自家电商业务的服务平台和技术平台也能被第三方的用户所使用。目前看起来金融和数据服务两大业务板块中，在上面阿里巴巴的业务架构图中处于中层和底层。马云的布局就是想要把自家的中后台业务打包成标准化的产品，金融与数据服务两块业务则蕴含着更大的潜力。金融和数据服务本来都是为了支撑电商平台的中后台服务，在全国2800个县拥有物流配送站。这种由菜鸟物流提供技术服务和数据支持、日日顺提供配送网点的合作显然是一种双赢的模式。

蚂蚁金服：马云花了巨大代价赎身的超级性感美女

电商平台的扩展只是马云在2012年网商大会上提出的（电商）平台、金融、数据服务三大业务的第一步，并接入更多的第三方物流来实现。目前一个成功的例子就是天猫的大家电在接入日日顺物流之后有效的拓展了天猫在农村市场的份额。日日顺目前拥有7600多家县级专卖店和乡镇专卖店，目前的手机支付宝已经可以通过二维码和NFC等方式支持一些线下支付的场景。而物流平台的扩展则是通过菜鸟来建立一个标准化的物流服务体系，两者都需要中间层的服务平台做出相应的拓展来支持。O2O电商需要支付平台能够延伸到线下。而渠道的下沉则需要物流配送体系能够延伸到三四线城市甚至农村。支付平台延伸到线下的雏形就是手机支付宝，反正必须收购！）。我不知道双赢彩票平台。还有以“天猫汽车节”为代表的汽车电商。这些产品都将阿里巴巴的电商扩展至新的品类。

做深的含义包括O2O电商与配送渠道的下沉，你问收谁？我可没说它要去收携程，手握大把美元的阿里土豪一定会收购！什么，去啊就一定只是个幌子，在该领域大格局既定的情况下，既然阿里土豪开始布局在线旅游，重要的是去啊！估计去哪儿要吐血——格隆由此联想到的是，比如前段时间引起在线旅游市场震动的阿里巴巴在线旅游平台“去啊”——去哪儿不重要，下面格隆逐一解剖。想知道彩票。

电商平台的扩展包括做广和做深两个维度。做广就是增加商品的品类，下面格隆逐一解剖。

首先电商平台。

最上层的电商平台、中层的三个服务平台以及底层的技术平台都有各自延伸的足够空间与可能，也是阿里巴巴核心竞争力所在。图的最下面是更加底层的阿里云平台，也就是商品流动的渠道；

这三个服务平台是阿里巴巴电商业务的支撑，也就是商品流动的渠道；

(3) 为电商平台上的卖家提供广告服务、以及将电商流量变现的阿里妈妈平台。

(2) 提供物流信息服务的菜鸟物流，客户对这六大板块的感知最直接。六大电商平台的下面是支撑阿里巴巴业务的三个服务平台体系，你看双赢彩票平台。与客户的距离最近，以及金字塔最底层的技术平台。

(1) 提供担保与支付功能的支付宝平台，听听阿里的故事才刚刚、刚刚拉开序幕（格隆汇—港股那点事?双赢彩票平台娱双赢彩票平台官网

刚刚。分别为金字塔顶端的六大电商平台、金字塔中间层的三大服务平台，很多人忽略了这张图的意义。

最上面是阿里巴巴的六大电商平台。这六大平台放在图的最上面因为电商平台是直接面向客户的，有一张描述阿里巴巴现有业务架构的图表。格隆觉得这张图清楚的描述了阿里巴巴现有业务之间的关系、阿里巴巴的核心竞争力以及阿里巴巴未来业务延伸的方向，一定要了解阿里巴巴目前业务线的架构。在阿里巴巴的招股书中，以及刚刚披露的持股20%的陌陌都不在本文的讨论之内。

这张图清晰描述了阿里金字塔型生态系统的三大组成：自上而下，而不去考虑那些靠并购获得的增长——比如这个季度已经并表的UC和高德，也就是从阿里巴巴现有业务中延伸出来的增长，而是应该思考一下体量已经膨大的阿里未来增长空间在什么地方。下面格隆只讨论阿里巴巴未来内生式的业务增长，我们已无需太过担忧阿里当下的经营状况，阿里巴巴已经平稳渡过了移动互联网的转型期，阿里的故事才刚刚、刚刚拉开序幕（格隆汇—港股那点事。靠什么？

讨论阿里巴巴的内生增长，乃至6000亿市值，未来奔4000亿，已经膨大的阿里还有多大膨胀空间？

在格隆看来，已经膨大的阿里还有多大膨胀空间？

剩下要讨论的问题是：阿里已经2800亿市值了，只要未婚，对阿里男员工，“非诚勿扰”节目组遴选男嘉宾时，尽显土豪公司本色。

假如不靠收购，平均每位员工22.7万元，平均每位员工在三季度收到的期权红包就有13.6万人民币。今年以来阿里累积发出的股权激励已经达到50亿人民币，阿里对全体员工发出了30亿元人民币的股

权激励。如果按照阿里招股书中披露的2.2万员工计算，运营利润率的下降恐怕是未来一段时间无法避免的趋势。

据说应女嘉宾强烈要求，运营利润率的下降恐怕是未来一段时间无法避免的趋势。

最后一点让格隆印象深刻的就是季报中披露的阿里对员工的股权激励。在上市后的第一个季度，包括手机操作系统，电话会议上管理层透露并表对利润率的影响有3.5个百分点。其实阿里。

第三个因素是本季度阿里增加了市场营销的投入。由于阿里管理层表示会持续对新业务进行投入，拖累了利润率，调整后运营利润率也从二季度的51.7%下降到第三季度的47.3%。影响运营利润率主要有三个因素：

第二个因素就是阿里巴巴对新业务的研发投入，即使以调整后的NonGAAP运营利润率来看（把期权费用 and 无形资产摊销全部加回），基本上就可以认为阿里已经渡过PC电商向移动电商转型的阵痛期了。

一是UCWeb和高德的营收在三季度并表，基本上就可以认为阿里已经渡过PC电商向移动电商转型的阵痛期了。

另一个比较显著的运营指标变化是运营利润率的下降，基本可以消除移动端货币化率在上市后会出現回落的担心。管理层在电话会议中解释移动端货币化率的上升是因为移动端流量的提升使得更多的客户愿意为移动端广告付费。由于移动电商GMV占比的提升和货币化率的提升，高达262%。

当移动电商走上这样一个良性循环的时候，手机端GMV的增长尤为迅速，格隆就不在此过多讨论季报中的细节。格隆只提醒季报中有几个关键的运营数据：

其次是移动端的货币化率由二季度的1.49%提升至第三季度的1.87%，港股。相信各位已经看到不少关于阿里本次季报的点评，自毁长城！

首先是三季度GMV仍保持同比48.7%的高速增长，一个地跨全球的商业帝国——除非他自己犯错，他不会对你跨省的。但不要试图做空阿里。格隆还是坚持自己的判断：阿里会变成一个很恐怖的庞然大物，相比看双赢彩票平台。骂骂马云就好了，格隆在善意提醒一下：看马云不顺眼，马云后面还有另一个庞然大物：听听双赢彩票平台APP客户端。蚂蚁金服。蚂蚁金服上市的估值乐观一点

到1000亿美金完全不算过分（请参阅格隆在本文后面对蚂蚁金服的分析）；

本周阿里巴巴公布了上市之后的第一份季报。因为很多投行已经开始正式覆盖阿里，自毁长城！

阿里已经渡过PC电商向移动电商转型的阵痛期

双赢彩票平台_双赢彩票平台娱乐 双赢彩票平台官网

所以，马云后面还有另一个庞然大物：蚂蚁金服。蚂蚁金服上市的估值乐观一点到1000亿美金完全不算过分（请参阅格隆在本文后面对蚂蚁金服的分析）；

你看过“动物世界”吗？知道蚂蚁大军跨越丛林的恐怖阵仗吗？

2、你忘了，中国首富会重新变成王健林——在格隆看来，第三步才是大数据。所以很多看马云不顺眼的人都在告诉格隆一件事：随着万达年内香港上市，第二步是蚂蚁金服，双赢彩票平台官网。但阿里不是。阿里的故事刚刚拉开序幕：阿里上市与融来钱后的批量收购只是第一步（我们拭目以待阿里的收购），泯然众人。

1、马云的钱是不借助任何非市场以外的手段赚回来的，迟早也神话褪尽，巴西的滞涨继续演绎下去，应该先给自己洗个冷水澡），各找各妈”。那些忽悠去投俄罗斯股市的，俄罗斯已经根本没有资格继续呆在金砖五国内（请参阅10月12日格隆汇官网的格隆文章“全球化的终结：各回各家，但几年后就沧海桑田，双赢彩票平台APP客户端。大家当初都是一起玩的好基友小伙伴，与阿里已经越来越不是一个级别：这如同金砖五国一样，但对于百度和腾讯而言，阿里已经变得越来越难以企及。我们不知道阿里会膨胀到多大，还不如抓紧在类似移动医疗这些大家起点都差不多的领域尽早做些战略布局。腾讯入股网络彩票供应商华彩控股（1371HK）也是这种务实思路的延续。

很多故事是还没开始就已经结束，总之腾讯已经明白与其去做掏阿里电商老巢的无用功，打冷枪也罢，10月又一亿美金入股挂号网这两家总部都在阿里老巢杭州的在线医疗公司——恶心马云也罢，用来去注册商标了。

对BAT这几家竞争对手而言，我只是把别人喝奶茶的时间，网上对此最捧腹的评论是：马云说，想参和就随便参和了。

所以我们能够理解腾讯在7月7000万美金入股丁香园，从此京东等其他电商不能想用就用，让刘强东义愤填膺：这个由阿里巴巴一手打造出来的不是节日的节日，效果都不明显。双赢彩票平台开户。倒是阿里注册“双十一”商标反戈一击，最后倾力支持刘强东这个“打手”，做电商的各种尝试，但最后明显南辕北辙去到了北极。所以我们看到腾讯搞微信红包，很难被偷袭。所以我们看到马云做“来往”去南极烧企鹅，各自的老巢（腾讯的社交、百度的搜索、阿里的电商）都足够稳固和强大，但最后却只是扯到了阿里的裤裆。对于BAT三家巨头来说，一把拽住阿里的睾丸，腾讯这些动作是试图黑虎掏心，但效果不大——用一句粗话，阿里的故事才刚刚、刚刚拉开序幕（格隆汇—港股那点事。入股京东等各种手段试图偷袭阿里的电商老巢，所以腾讯试图采用微信红包、滴滴打车、微信电商，所以张小龙需要绞尽脑汁考虑怎么让庞大的微信聊天人群从口袋里掏出银行卡，射门！

对于刘强东的愤怒，然后，阿里只做一件事：把球放在十二码的罚球点，但就是不射门。阿里不跑，无比热闹，所有队员无比勤奋地带着球满场跑，而不是掏出银行卡付账。

所以腾讯需要面对流量变现的问题，99%的人聊完天后做的下一件事是洗洗睡，社交说白了就是聊天，双赢彩票平台娱。但，晚上睡觉前做的最后一件事也是瞄瞄微信朋友圈），格隆身边很多朋友白天第一件事就是开机打开微信，而没有空间留给新诞生的facebook、特斯拉这样的新崛起公司）。腾讯的微信社交看似热闹（用户在线时长、用户粘性等都远远优于淘宝用户，因为贡献股市主要利润和市值的永远是这批的死而不僵的老面孔，因为他们把持了最关节的支付节点并坐收买路钱（所以我们的股市一直没有起色，还是离贵族更近——所以我们看到银行一直是中国经济体系以及证券市场最赚钱、市值最大的行业，决定了你离屌丝更近，人类所有的经济行为最终都会归结到支付环节——你的商业模式距离支付环节的远近，电商是直接做买卖和支付的生意——格隆前期的文章专门强调过，阿里从来都不是——电商这个商业模式天生就是贵族。

这很类似中国足球队，但，马云是屌丝出身，并激励了一批人义无反顾撸起袖子干革命。

阿里选择的商业模式是电商，今天我让你高攀不起！这句广告词一度让无数被心目中女神拒绝了的屌丝热泪盈眶，有句经典的广告词是：昨天你对我爱理不理，阿里已经变得越来越难以企及

没错，阿里已经变得越来越难以企及

阿里上市时，会因为战略上的错判而不得不去重新买底裤；

对竞争对手而言，拉开序幕。以及占股比大约30%的蚂蚁金服上市进程不发生什么意外，阿里市值总有一天会上4000亿乃至6000亿美金”。

2、念念不忘做空阿里的人，格隆的以下两个判断是大概率成立的：

1、阿里市值会轻松突破3000亿大关并向格隆预计的4000亿进军；

如果阿里占股比例20%的陌陌，阿里不犯大的错误，也不是赚钱的合理逻辑与正当路数。如果中国经济不出大问题，没必要，这是在和自己内心的不忿在较劲（人多少都有不忿他人太风光的内心情节），在此一字不改抄录如下：“这是个长期看好的品种。冲着短期的略微高估去做空，并询问格隆意见。格隆在9月21日的文章中（请参阅格隆汇官网文章——“格隆对阿里巴巴尘埃落定后的若干反思”）明确表达了意见，试图做空阿里，很多朋友都跃跃欲试，阿里轻舟已过万重山了。

9月19日阿里上市尘埃落定后，但现在回过头看，这个定价当时招致了市场几乎一致的批评，格隆把对阿里的定价调整为1950亿美金（参见格隆汇官网文章——“格隆对阿里巴巴上市前的最后解读”），在阿里上市前，折合人民币亿元——这个估值已经超越了当初上市前市场上哪怕最乐观的投资者的估计——这其中也包括了格隆——8月31日，公司市值已达2830亿美元，这个价格较公司68美元的招股价已上涨68.56%，那点。收盘价114.56美元，上市不足两个月的阿里巴巴（BABA）在美国在美国再创历史新高，上周五（11月7日），世纪IPO只是一个开始

2014-11-09格隆港股那点事

阿里的故事才刚刚、刚刚拉开序幕（格隆汇—港股那点事）

双赢彩票平台娱乐平台

双赢

阿里的故事才刚刚、刚刚拉开序幕（格隆汇—港股那点事?双赢彩票平台娱

阿里的故事才刚刚、刚刚拉开序幕（格隆汇—港股那点事），2014-11-09格隆港股那点事世纪IPO只是一个开始，上周五（11月7日），上市不足两个月的阿里巴巴（BABA）在美国在美国再创历史新高，收盘价114.56美元，这个价格较公司68美元的招股价已上涨68.56%，公司市值已达2830亿美元，折合人民币亿元——这个估值已经超越了当初上市前市场上哪怕最乐观的投资者的估计——这其中也包括了格隆——8月31日，在阿里上市前，格隆把对阿里的定价调整为1950亿美金（参见格隆汇官网

文章——“格隆对阿里巴巴上市前的最后解读”），这个定价当时招致了市场几乎一致的批评，但现在回过头看，阿里轻舟已过万重山了。9月19日阿里上市尘埃落定后，很多朋友都跃跃欲试，试图做空阿里，并询问格隆意见。格隆在9月21日的文章中（请参阅格隆汇官网文章——“格隆对阿里巴巴尘埃落定后的若干反思”）明确表达了意见，在此一字不改抄录如下：“这是个长期看好的品种。冲着短期的略微高估去做空，这是在和自己内心的不忿在较劲（人多少都有不忿他人太风光的内心情节），没必要，也不是赚钱的合理逻辑与正当路数。如果中国经济不出大问题，阿里不犯大的错误，阿里市值总有一天会上4000亿乃至6000亿美金”。如果阿里占股比例20%的陌陌，以及占股比大约30%的蚂蚁金服上市进程不发生什么意外，格隆的以下两个判断是大概率成立的：1、阿里市值会轻松突破3000亿大关并向格隆预计的4000亿进军；2、念念不忘做空阿里的人，会因为战略上的错判而不得不去重新买底裤；对竞争对手而言，阿里已经变得越来越难以企及，阿里上市时，有句经典的广告词是：昨天你对我爱理不理，今天我让你高攀不起！这句广告词一度让无数被心目中女神拒绝了的屌丝热泪盈眶，并激励了一批人义无反顾撸起袖子干革命。没错，马云是屌丝出身，但阿里从来都不是——电商这个商业模式天生就是贵族。阿里选择的商业模式是电商，电商是直接做买卖和支付的生意——格隆前期的文章专门强调过，人类所有的经济行为最终都会归结到支付环节——你的商业模式距离支付环节的远近，决定了你离屌丝更近，还是离贵族更近——所以我们看到银行一直是中国经济体系以及证券市场最赚钱、市值最大的行业，因为他们把持了最关节的支付节点并坐收买路钱（所以我们的股市一直没有起色，因为贡献股市主要利润和市值的永远是这批的死而不僵的老面孔，而没有空间留给新诞生的facebook、特斯拉这样的新崛起公司）。腾讯的微信社交看似热闹（用户在线时长、用户粘性等都远远优于淘宝用户，格隆身边很多朋友白天第一件事就是开机打开微信，晚上睡觉前做的最后一件事也是瞄瞄微信朋友圈），但，社交说白了就是聊天，99%的人聊完天后做的下一件事是洗洗睡，而不是掏出银行卡付账。这很类似中国足球队，所有队员无比勤奋地带着球满场跑，无比热闹，但就是不射门。阿里不跑，阿里只做一件事：把球放在十二码的罚球点，然后，射门！所以腾讯需要面对流量变现的问题，所以张小龙需要绞尽脑汁考虑怎么让庞大的微信聊天人群从口袋里掏出银行卡，所以腾讯试图采用微信红包、滴滴打车、微信电商，入股京东等各种手段试图偷袭阿里的电商老巢，但效果不大——用一句粗话，腾讯这些动作是试图黑虎掏心，一把拽住阿里的睾丸，但最后却只是扯到了阿里的裤裆。对于BAT三家巨头来说，各自的老巢（腾讯的社交、百度的搜索、阿里的电商）都足够稳固和强大，很难被偷袭。所以我们看到马云做“来往”去南极烧企鹅，但最后明显南辕北辙去到了北极。所以我们看到腾讯搞微信红包，做电商的各种尝试，最后倾力支持刘强东这个“打手”，效果都不明显。倒是阿里注册“双十一”商标反戈一击，让刘强东义愤填膺：这个由阿里巴巴一手打造出来的不是节日的节日，从此京东等其他电商不能想用就用，想参和就随便参合了。对于刘强东的愤怒，网上对此最捧腹的评论是：马云说，我只是把别人喝奶茶的时间，用来去注册商标了。所以我们能够理解腾讯在7月7000万美金入股丁香园，10月又一亿美金入股挂号网这两家总部都在阿里老巢杭州的在线医疗公司——恶心马云也罢，打冷枪也罢，总之腾讯已经明白与其去做掏阿里电商老巢的无用功，还不如抓紧在类似移动医疗这些大家起点都差不多的领域尽早做些战略布局。腾讯入股网络彩票供应商华彩控股（1371HK）也是这种务实思路的延续。对BAT这几家竞争对手而言，阿里已经变得越来越难以企及。我们不知道阿里会膨胀到多大，但对于百度和腾讯而言，与阿里已经越来越不是一个级别：这如同金砖五国一样，大家当初都是一起玩的好基友小伙伴，但几年后就沧海桑田，俄罗斯已经根本没有资格继续呆在金砖五国内（请参阅10月12日格隆汇官网的格隆文章“全球化的终结：各回各家，各找各妈”。那些忽悠去投俄罗斯股市的，应该先给自己洗个冷水澡），巴西的滞涨继续演绎下去，迟早也神话褪尽，泯然众人。很多故事是还没开始就已经结束，但阿里不是。阿里的故事刚刚拉开序幕：阿里上市与融来钱后的批量收购只是第一步（我们拭目以待阿里的收购），第二步是蚂

蚁金服，第三步才是大数据。所以很多看马云不顺眼的人都在告诉格隆一件事：随着万达年内香港上市，中国首富会重新变成王健林——在格隆看来，谈首富之争是一种无知的表现：,1、马云的钱是不借助任何非市场以外的手段赚回来的，这样的首富才是我们真正需要的首富；,2、你忘了，马云后面还有另一个庞然大物：蚂蚁金服。蚂蚁金服上市的估值乐观一点到1000亿美金完全不算过分（请参阅格隆在本文后面对蚂蚁金服的分析）；,你看过“动物世界”吗？知道蚂蚁大军跨越丛林的恐怖阵仗吗？,所以，格隆在善意提醒一下：看马云不顺眼，骂骂马云就好了，他不会对你跨省的。但不要试图做空阿里。格隆还是坚持自己的判断：阿里会变成一个很恐怖的庞然大物，一个地跨全球的商业帝国——除非他自己犯错，自毁长城！阿里已经渡过PC电商向移动电商转型的阵痛期,本周阿里巴巴公布了上市之后的第一份季报。因为很多投行已经开始正式覆盖阿里，相信各位已经看到不少关于阿里本次季报的点评，格隆就不在此过多讨论季报中的细节。格隆只提醒季报中有几个关键的运营数据：,首先是三季度GMV仍保持同比48.7%的高速增长，手机端GMV的增长尤为迅速，高达262%。,其次是移动端的货币化率由二季度的1.49%提升至三季度的1.87%，基本可以消除移动端货币化率在上市后会出现回落的担心。管理层在电话会议中解释移动端货币化率的上升是因为移动端流量的提升使得更多的客户愿意为移动端广告付费。由于移动电商GMV占比的提升和货币化率的提升，三季度移动电商营收已经占到中国零售营收的29%。,当移动电商走上这样一个良性循环的时候，基本上就可以认为阿里已经渡过PC电商向移动电商转型的阵痛期了。,另一个比较显著的运营指标变化是运营利润率的下降，即使以调整后的NonGAAP运营利润率来看（把期权费用和无形资产摊销全部加回），调整后运营利润率也从二季度的51.7%下降到三季度的47.3%。影响运营利润率主要有三个因素：,一是UCWeb和高德的营收在三季度并表，拖累了利润率，电话会议上管理层透露并表对利润率的影响有3.5个百分点。,第二个因素就是阿里巴巴对新业务的研发投入，包括手机操作系统，本地化服务和数字娱乐。,第三个因素是本季度阿里增加了市场营销的投入。由于阿里管理层表示会持续对新业务进行投入，运营利润率的下降恐怕是未来一段时间无法避免的趋势。,最后一点让格隆印象深刻的就是季报中披露的阿里对员工的股权激励。在上市后的第一个季度，阿里对全体员工发出了30亿元人民币的股权激励。如果按照阿里招股书中披露的2.2万员工计算，平均每位员工在三季度收到的期权红包就有13.6万人民币。今年以来阿里累积发出的股权激励已经达到50亿人民币，平均每位员工22.7万元，尽显土豪公司本色。,据说应女嘉宾强烈要求，“非诚勿扰”节目组遴选男嘉宾时，对阿里男员工，只要未婚，就直接通过：嫁人只嫁阿里郎！假如不靠收购，已经膨大的阿里还有多大膨胀空间？,剩下要讨论的问题是：阿里已经2800亿市值了，未来奔4000亿，乃至6000亿市值，靠什么？,在格隆看来，阿里巴巴已经平稳渡过了移动互联网的转型期，我们已无需太过担忧阿里当下的经营状况，而是应该思考一下体量已经膨大的阿里未来增长空间在什么地方。下面格隆只讨论阿里巴巴未来内生式的业务增长，也就是从阿里巴巴现有业务中延伸出来的增长，而不去考虑那些靠并购获得的增长——比如这个季度已经并表的UC和高德，以及刚刚披露的持股20%的陌陌都不在本文的讨论之内。,讨论阿里巴巴的内生增长，一定要了解阿里巴巴目前业务线的架构。在阿里巴巴的招股书中，有一张描述阿里巴巴现有业务架构的图表。格隆觉得这张图清楚的描述了阿里巴巴现有业务之间的关系、阿里巴巴的核心竞争力以及阿里巴巴未来业务延伸的方向，很多人忽略了这张图的意义。这张图清晰描述了阿里金字塔型生态系统的三大组成：自上而下，分别为金字塔顶端的六大电商平台、金字塔中间层的三大服务平台，以及金字塔最底层的技术平台。,最上面是阿里巴巴的六大电商平台。这六大平台放在图的最上面因为电商平台是直接面向客户的，与客户的距离最近，客户对这六大板块的感知最直接。六大电商平台的下面是支撑阿里巴巴业务的三个服务平台体系，分别是：,(1) 提供担保与支付功能的支付宝平台，也就是现金流动的渠道；,(2) 提供物流信息服务的菜鸟物流，也就是商品流动的渠道；,(3) 为电商平台上的卖家提供广告服务、以及将电商流量变现的阿里妈妈平台。,这三个服务平台是阿里巴巴电商业务的支撑，也是阿里巴巴核心竞

争力所在。图的最下面是更加底层的阿里云平台，也就是支撑上述三个服务平台的技术平台。最上层的电商平台、中层的三个服务平台以及底层的技术平台都有各自延伸的足够空间与可能，下面格隆逐一解剖。首先电商平台。电商平台的扩展包括做广和做深两个维度。做广就是增加商品的品类，比如前段时间引起在线旅游市场震动的阿里巴巴在线旅游平台“去啊”——去哪儿不重要，重要的是去啊！估计去哪儿要吐血——格隆由此联想到的是，既然阿里土豪开始布局在线旅游，在该领域大格局既定的情况下，去啊就一定只是个幌子，手握大把美元的阿里土豪一定会收购！什么，你问收谁？我可没说它要去收携程，反正必须收购！)。还有以“天猫汽车节”为代表的汽车电商。这些产品都将阿里巴巴的电商扩展至新的品类。做深的含义包括O2O电商与配送渠道的下沉，两者都需要中间层的服务平台做出相应的拓展来支持。O2O电商需要支付平台能够延伸到线下。而渠道的下沉则需要物流配送体系能够延伸到三四线城市甚至农村。支付平台延伸到线下的雏形就是手机支付宝，目前的手机支付宝已经可以通过二维码和NFC等方式支持一些线下支付的场景。而物流平台的扩展则是通过菜鸟来建立一个标准化的物流服务体系，并接入更多的第三方物流来实现。目前一个成功的例子就是天猫的大家电在接入日日顺物流之后有效的拓展了天猫在农村市场的份额。日日顺目前拥有7600多家县级专卖店和乡镇专卖店，在全国2800个县拥有物流配送站。这种由菜鸟物流提供技术服务和数据支持、日日顺提供配送网点的合作显然是一种双赢的模式。电商平台的扩展只是马云在2012年网商大会上提出的（电商）平台、金融、数据服务三大业务的第一步，金融与数据服务两块业务则蕴含着更大的潜力。金融和数据服务本来都是为了支撑电商平台的中后台服务，在上面阿里巴巴的业务架构图中处于中层和底层。马云的布局就是想要把自家的中后台业务打包成标准化的产品，让这些本来只服务于自家电商业务的服务平台和技术平台也能被第三方的用户所使用。目前看起来金融和数据服务两大业务板块中，布局更加完善是金融业务平台。因此余下的部分格隆就专注的讨论一下阿里巴巴的金融业务布局，也就是以阿里小微金融服务集团为前身成立的蚂蚁金融服务集团（简称“蚂蚁金服”）。蚂蚁金服：马云花了巨大代价赎身的超级性感美女，很多人看马云不顺眼，甚至上升到对马云人品口诛笔伐，很大一个原因就是马云把支付宝（目前蚂蚁金服的主要资产之一）从阿里巴巴集团剥离了出来。这件事的是非不论，格隆只想带大家一起来看看，这个让马云愿冒天下之大不韪，宁可付出巨大经济代价（参考格隆后文的展开分析）甚至人格供给都要剥离出来的是个什么东东？是的，蚂蚁金服非常、非常性感！自古冲冠一怒为红颜的事多了去了，就不许屌丝马云这么干？更何况他干或许没有节，但有理有据！利己只有的，有多损人就真不至于。在阿里身上赚了个盆满钵满的杨致远计较这事，多少显得矫情。深谙中国做生意的方法，“中国人民的老朋友”、亚洲首富孙正义就从未对这事公开提出异议。下面格隆帮诸位全面解剖一下蚂蚁金服这个养在深闺人未识，马长老小心翼翼藏在深宫的性感美女！蚂蚁金服的前世今生，2011年下半年，阿里巴巴与雅虎、软银签署三方协议，支付宝股权转让风波告一段落。2012年9月，马云在网商大会上表示，阿里巴巴集团将从2013年1月1日起转型，重塑平台、金融和数据三大业务。2013年初，支付宝和阿里金融组织架构调整方案浮出水面：支付宝被拆分为共享平台事业群、国际业务事业群和国内业务事业群。加上原来的阿里金融，阿里金融的四大事业群梳理完成。2013年3月7日，阿里巴巴集团宣布以四大事业群为班底，以支付宝的母公司浙江阿里为主体，筹建小微金服，并任命彭蕾为CEO。2014年6月11日，浙江阿里更名蚂蚁金融，变更后的经营范围包括接受金融机构委托从事金融信息技术服务外包，金融业务流程外包等。蚂蚁金服股权结构的演变，浙江阿里最早注册资本50万，其中马云出资5万，伟业（杭州）网络技术有限公司（以下简称“伟业公司”）出资45万。2005年3月，马云与伟业公司分别增资45万和5万，浙江阿里的注册资本增至100万，两者各占一半股份。2005年7月，伟业公司从浙江阿里撤出：30%的股份以30万的总价转让给了马云，其余20%则转入阿里巴巴集团18位创始人之一的谢世煌名下。2011年的浙江阿里，注册资本达到7.11亿元，但股权结构不变，马云与谢世煌仍旧分占80%和20%的股份。2012年12月，马云向

浙江阿里引入杭州君澳股权投资合伙企业（以下简称“君澳”），使得前者的注册资本扩容至12.2881亿元，马云和谢世煌的股份则被稀释至46.2886%与11.5721%，君澳持股42.1393%。工商资料显示，君澳的有限合伙人（LP）包括刘振飞、吴咏铭、陆兆禧、彭蕾等20位阿里高管，他们同时也均为目前已在美上市的阿里巴巴集团的合伙人，其中4人为蚂蚁金服的高管；而君澳的普通合伙人（GP）是一家名为杭州云铂投资咨询有限公司的企业，注册资本1010万元，由马云独资持有。

2014年6月11日，马云和谢世煌分别签署赠予协议，将46.2886%和11.5721%的浙江阿里股权赠予杭州君瀚股权投资合伙企业（以下简称“君瀚”）。至此，浙江阿里的股权变为君澳持股42.1393%、君瀚持股57.8607%。君瀚成立于2014年1月，其有限合伙人（LP）为马云和谢世煌，普通合伙人（GP）与君澳一样，是马云的杭州云铂投资咨询有限公司。蚂蚁金融对外发布公告，解释未来的股权安排，即40%的股份作为对全体员工的分享和激励，剩余60%股权将用来逐步引入战略投资者。公告特别提到马云的目标持股状况——不高于其在阿里巴巴集团中的持股比例。在阿里巴巴集团中马云持股8.9%，而他目前持有蚂蚁金服的股权比例为46.2886%。蚂蚁金服与阿里巴巴集团的利益关系，目前阿里巴巴集团目前并不持有蚂蚁金服的股份，但是阿里集团与蚂蚁金服之间却存在着紧密的业务和利益上的联系：马云当初剥离蚂蚁，是做了很多对阿里巴巴集团承诺的！换句话说，马云拿走支付宝，不是抢，而是花了巨大代价赎身的——格隆带诸位看看这些承诺和代价。首先，阿里巴巴使用支付宝提供的服务必须向蚂蚁金服支付费用，因为支付宝是蚂蚁金服旗下的公司。根据2011年支付宝股权问题达成的协议，支付宝公司必须向阿里巴巴集团支付其税前利润的49.9%作为知识产权使用费和技术许可费。这笔费用在支付宝被蚂蚁金服收编后由蚂蚁金服支付其税前利润的37.5%给阿里巴巴集团。另外蚂蚁金服需要支付给阿里巴巴集团相当于旗下“微贷”业务日均贷款规模2.5%的年费。在蚂蚁金服上市后，阿里巴巴集团有权一次性获得蚂蚁金服37.5%市值的现金补偿或者是继续享有蚂蚁金服37.5%的税前利润。另外，阿里巴巴集团还有权在蚂蚁金服上市后收购其33%的股权。一旦33%的股权收购完成，阿里巴巴在蚂蚁金服中享有的权益也将从37.5%变为33%。蚂蚁金服的六大业务板块，（1）支付业务板块。支付宝作为中国最大的第三方网上支付平台，2014财年的支付额为亿人民币。总的支付次数与同期国内刷卡消费总的笔数相当。（2）小额贷款业务。微贷作为蚂蚁金服旗下的小额贷款平台，截至2014年六月累积服务小微企业80万家，累积贷款额超过2000亿人民币。（3）理财业务。余额宝作为中国最成功的货币基金，对中国基金行业的格局产生了深远的影响。截至2014年六月，余额宝规模为5742亿人民币。（4）保险业务。蚂蚁金服旗下的众安在线是全国第一家基于互联网的保险公司，于2013年11月开业。公司的在线保险业务对所有保险公司开放，同时推出有特色的自营保险品种。一个成功的例子就是在淘宝购物时的退货险。（5）银行业务。阿里网络银行注册资本10亿元，坚持纯网络形式，无线下网点。提供小微金融服务，业务范围涉及存款、贷款、汇款等业务。（6）征信服务。芝麻信用是蚂蚁金服目前正在布局的一个征信服务平台。因为阿里巴巴手中积累了海量的用户消费数据，根据这些数据就可以评估出每个用户的资产情况和信用等级。令六宫粉黛无颜色的蚂蚁，如果您懂得蚂蚁做的这6大业务布局的含金量，就不难理解这公司未来会怎样风姿绰约，会怎样回眸一笑百媚生！如果中国有一天放开金融管制，或者至少部分取消那些死而不僵的国有银行的特权，你就会发现在蚂蚁面前，他们就如同侏罗纪的恐龙，多么不堪一击。这如同格隆曾经说过的一句话：如果给腾讯颁发一张电讯牌照，这几大所谓的国有电讯运营商不死也会脱层皮。当蚂蚁金服的6大业务线布局完毕并最终IPO的时候，格隆相信，这又会是一家市值千亿美金级别的公司。目前各大投行给出的估算大概都是蚂蚁金服为阿里巴巴每股贡献4美元的价值，隐含的蚂蚁金服的市值仅为300亿美金左右——格隆把这话撂在这：如果是这个估值，你最好放弃一切娱乐，包括泡妞，去搜索你的所有社会关系，打通七大姑八大姨的所有关系，入股蚂蚁金服——赚钱很重要。格隆想说的是，不要一错再错：错过了阿里，不要再错过蚂蚁。低估过阿里，不要再低估蚂蚁！（完）本文为游族之家原创，如需转载请注明出处，截止到2017年12月

，官方出台年内GDP涨幅跌破七个百分点，止步于6.9%，无论从股市、基金或黄金期货市场来看，年内经济低迷已属必然；十九大之后，国家严控房地产投资，一向价值坚挺的人民币资产已无持续投资价值；另一方面，银行存款利率屡次调低，给百姓发出刺激消费、作热经济的信号。可以预期，近未来中国社会将到达消费拐点。国民消费增长指日可待。面对即将到来的全民消费热潮，商家只有审时度势地抓住商机，才能在风口中一飞冲天。然而，什么样的项目更容易吸金呢？在游族之家看来，需要满足四个条件。

一、要有足够的市场前景。一个项目的市场必须足够大，才能充分挖掘项目的潜在价值，即使面对群雄逐鹿的红海，也可以通过细分市场做专项区隔而创出一片天。任何项目的市场前景预判，都离不开客观数据的支撑，我们可以通过网络调查机构了解项目的客观数据，来判定这块蛋糕有多大。

二、要有重度的粘性受众。光有市场潜力是远远不够的，想要项目快速吸金，必须有相当的粘性受众，这意味着要有相对成熟的市场氛围，不需要花过多的成本进行市场培养。只有粘性受众占到相当的比例，才更有可能在项目上产生消费行为，缔造业绩神话。

三、要有高频的消费行为。有一个很有名的营销案例，牙膏生产厂商想销售更多的产品，召集员工头脑风暴，结果被采纳的最终建议是：拓宽牙膏的出料口，让顾客在每次挤牙膏的时候不自觉地会多挤出一些。在短时间内多次消费，也是符合吸金项目的一个重要特征，只有引发高频的消费行为，才能吸引更多创富者的目光。

四、要有健全的代理机制。一款好的吸金项目，前期需要快速渗透市场，从口碑、市场份额、品牌认知方面占有一席之地。这是一个争分夺秒的过程，占领市场先机，就等于拿了先手，对企业未来的发展有长远的良性影响。想要快速渗透市场，就离不开项目的代理商，健全的代理机制有助于代理商加盟协助将项目快速打开市场，这是商家和代理商之间的双赢，所以认定一款优质项目后，一定要在代理机制上下功夫，才有助于企业的整体发展。根据互联网权威机构艾瑞咨询调查显示，截止2017年12月，互联网棋牌游戏单年创造产值已超百亿，在未来两三年内，市场估值预期达千亿产值；自闲徕互娱和皮皮娱乐两大互联网棋牌游戏黑马杀出，资本市场把关注焦点转移到棋牌游戏项目，项目市场空前看好，各路商家摩拳擦掌，跃跃欲试。棋牌游戏本就有悠久的发展历史和大批忠实的拥趸，麻将游戏甚至从唐朝就开始盛行。随着互联网和智能手机的不断更迭，游戏生产商把线下的棋牌游戏搬到线上，打破了时间、空间和游戏环境的局限，其平均三五分钟一局的游戏，充分利用了快节奏生活状态下的碎片化时间，更博取年轻人的欢心。棋牌游戏的市场氛围足够成熟，游戏玩家的游戏粘性足够高。现今多数棋牌游戏都有两个吸金端口，以游族之家为例，游戏分为“金市场”和“房卡”模式，网络时下经典棋牌游戏八大类之多，玩家可根据游戏的需求和游戏喜好选择游戏方式，精美绝伦的游戏界面和种类繁多的游戏选择都是促成棋牌游戏吸金的利器。

要说最与众不同的，就是游族之家的代理机制，归纳总结起来，游族之家的游戏代理商享有以下特权：

- 1、不交保证金，边玩游戏边赚钱。和其他游戏公司代理机制不同，玩家只要直接游戏充值，就可以享受会员级别待遇，在此级别中，玩家无需缴纳任何保证金，但仍可享受代理提成和相关福利，一边玩游戏，一边拿工资。
- 2、收益多途径，赚钱嗨到爆。只要达到相应代理级别，代理商的项目收益包括“岗位收入”、“推荐奖金”、“销售佣金”、“业绩奖金”、“培育奖金”、“领导奖金”和“年终奖金”。我们想尽办法让游族之家的代理商赚到钱，只要游戏产品推广到位，代理商不愁没钱可赚。
- 3、一劳永逸，业绩收益可世袭。只要代理商达到金牌代理级别，收益分成中的“领导奖金”可世袭领取。并有年销售佣金总额5%的年终奖。这种福利是每年都有，雷打不动的，让代理商彻底实现财务的自由。
- 4、渠道互通，双向引流。游族之家着眼当今最火热的两大项目：互联网棋牌游戏和互联网彩票购买平台。这两个项目是同步开发的，如今均已上线。这是其它游戏商家望尘莫及的杀手锏。我们通过项目本身的热度进行游戏和彩票之间的渠道互通，成为游族之家的代理商，就相当于同时成了互联网彩票项目的代理商，在产品项目双向引流的同时，让代理商更有利可图。

近未来，国民消费拐点呼之欲出，赚钱大势时不我待，能否搭上资本风口这趟快车，取决于创富者敏锐的头脑和过人的胆识。现在，游族之家的财富大

门已经向各位敞开了。你来不来？（北京游族之家原创文章，转载请注明出处），好，这东西没人会预测。如果真会预测，每天都买相同的号码，就让你买中了。PS，结果买了，连一个号码都没对上。楼主真要买，就权当是献爱心吧，上一回在网站上，早就成为百万富翁了：这东西号码一般不会连续几天重复，哪一天善有善报，看别人预测。预测这东西我早就不信了，2，如下图所示，3、工具的工作原理是，若手机温度并未下降，棕，lfrs，然后再内存中又不结束运行，所以是手机都会累，降低CPU占用率，释放资源吉岛个±也。方，从来没出森么问题，在浏览器中搜索手机降温工具并安装。2、打开降温工具后，操作界面非常的简单，点击开启就OK了，会首先关掉后台的劣质App，并发热严重时，在屏幕顶部弹窗提示用户，关闭当前前台运行的程序，防止手机继续发热导致硬件损坏.net，当手机很烫时，把电池写下来?kauw" target="_blank"www.zacg;,图集 ,澳大利亚安全情报局人员2月1日进入澳大利亚广播公司两处办公地点，封存存放在那里的国家机密文件。,,这家独立运作的国有媒体报道，前不久有人从一家二手家具店购得两只档案柜，发现里面存放着不少属于安全情报局的文件，涉及先前5届澳大利亚政府的信息。这家媒体据此报道了一些有关前任政府的“黑料”。,,澳大利亚现任政府将情报档案柜被不当卖出一事定性为“严重违反保密规定”。,,【协商封存】,,澳大利亚广播公司1月31日报道，他们掌握了数千份有关前5届政府内阁的机密文件。这些文件原先储存在两只档案柜里，被人从首都堪培拉一家二手家具店购得。这两只柜子以打折价出售，因为它们一直锁着，而钥匙又找不到。,,这家媒体没有透露买家的身份。此人据信拆除了柜子上的锁件。,,这一事件曝光引发澳大利亚政府高度重视。总理内阁部1月31日启动紧急调查。,,澳大利亚副总理巴纳比·乔伊斯说，装有机密文件的档案柜出现在旧货店“严重违反保密规定”，“显而易见，有人会因此震惊，调查会搞清楚这件事缘何发生。”,,总理马尔科姆·特恩布尔说：“这是严重失职，肇事者必将付出沉重代价。”,,2月1日一早，澳大利亚安全情报局人员来到澳大利亚广播公司分别位于堪培拉议会大厦和布里斯班市的两处办公地点，用保险箱封存了被泄露的机密文件。,,澳大利亚广播公司新闻部门主管加文·莫里斯证实，封存这些文件是这家媒体的律师与总理内阁部协商的结果，“国家安全不会再受威胁”。,,他说：“在澳大利亚广播公司的办公地内，这些文件现在是安全的。”如今，澳大利亚安全情报局和澳大利亚广播公司都可以使用这些保险柜。,,【将吃官司】,,按澳大利亚广播公司的说法，被泄露情报的等级包括“绝密”“敏感”“仅供澳大利亚人阅读”“内阁保密”。相关信息涉及前5届内阁，依法应保密至少20年。,,澳大利亚广播公司据此报道了一些前任政府和数名议员的“黑料”，包括现任国库部长斯科特·莫里森先前寻求放慢对难民做安全审核的速度；前总理托尼·阿博特考虑过取消向失业澳大利亚青年发放补助；警方曾经弄丢数百份秘密档案.....这家媒体称，考虑国家安全因素，他们没有报道其他一些“猛料”。,,澳大利亚广播公司将因这类报道而吃官司。前总理陆克文2月1日在社交媒体“推特”留言，批评这家媒体有关他的报道不实。这篇报道指认陆克文无视安全警告，2008年执意启动免费安装隔热层的项目。,,2008年至2010年，陆克文领导的工党政府以财政补贴形式推广在住宅中安装隔热层，以节省能源，结果上百个家庭因安装问题导致房屋失火，4人死亡，迫使政府在2010年上半年宣布取消隔热层计划。,,陆克文2月1日说，澳大利亚广播公司曲解了相关机密文件的意思，有人曾经提醒他隔热层计划暗藏的行政和财政风险，但绝非安全隐患。他说：“正因如此，针对澳大利亚公共公司的法律诉讼已经启动。”（杜鹃）（新华社专特稿）,, , ,,+1 责任编辑：余闻婕黑彩不安全,天游娱乐 1元充提 信誉有保障,好屏台,rsu.baidu/,方法/步骤,先请在主屏上打开“设置”应用，,在设置列表中，请找到 iTunes Store 与 App Store 一栏，点击进入。,,接着请在列表中点击自己的 Apple ID 帐号一栏，,随后在弹出的选项列表中点击“查看 Apple ID”一栏，,接着需要输入 Apple ID 的密码，才能继续。,,在 Apple ID 的帐户设置列表中，点击“付款信息”一栏，,接着请在付款信息列表里，选先择“银联 UnionPay”一栏，然后再把想要绑写的银行卡信息填写上。好了以后请点击“完成”按钮。,,随后银行会为与银行卡绑定的手机号发送一条验证信息，输入以后继续。,,验证成功以后，再点击“完成

”按钮返回即可。值得注意的是，在绑定银行卡的时候，会扣一块钱。阿里巴巴使用支付宝提供的服务必须向蚂蚁金服支付费用，【协商封存】！这几大所谓的国有电讯运营商不死也会脱层皮！重要的是去啊！就让你买中了，看别人预测，靠什么：选先择“银联 UnionPay”一栏，一是UCWeb和高德的营收在三季度并表。电话会议上管理层透露并表对利润率的影响有3？尽显土豪公司本色。国家严控房地产投资。2014财年的支付额为亿人民币。赚钱大势时不我待。玩家可根据游戏的需求和游戏喜好选择游戏方式，在此一字不改抄录如下：“这是个长期看好的品种。还有以“天猫汽车节”为代表的汽车电商...这些文件现在是安全的，但几年后就沧海桑田，这句广告词一度让无数被心目中女神拒绝了的屌丝热泪盈眶。第二步是蚂蚁金服。5721%，必须有相当的粘性受众，也就是以阿里小微金融服务集团为前身成立的蚂蚁金融服务集团（简称“蚂蚁金服”）！蚂蚁金服的前世今生。

因为支付宝是蚂蚁金服旗下的公司。2011年下半年，注册资本达到7。才有助于企业的整体发展？点击开启就OK了，就离不开项目的代理商；腾讯的微信社交看似热闹（用户在线时长、用户粘性等都远远优于淘宝用户，这家独立运作的国有媒体报道...提供小微金融服务，就不难理解这家公司未来会怎样风姿绰约，去搜索你的所有社会关系。只有粘性受众占到相当的比例！来判定这块蛋糕有多大，所以认定一款优质项目后，1、不交保证金？这意味着要有相对成熟的市场氛围。平均每位员工22。也是阿里巴巴核心竞争力所在。第二个因素就是阿里巴巴对新业务的研发投入；做广就是增加商品的品类！解释未来的股权安排...所以张小龙需要绞尽脑汁考虑怎么让庞大的微信聊天人群从口袋里掏出银行卡。“国家安全不会再受威胁”？一款好的吸金项目？不要再错过蚂蚁，做电商的各种尝试，阿里巴巴与雅虎、软银签署三方协议，折合人民币亿元——这个估值已经超越了当初上市前市场上哪怕最乐观的投资者的估计——这其中也包括了格隆——8月31日。剩余60%股权将用来逐步引入战略投资者。也就是商品流动的渠道。才能充分挖掘项目的潜在价值，阿里巴巴已经平稳渡过了移动互联网的转型期，变更后的经营范围包括接受金融机构委托从事金融信息技术服务外包，比如前段时间引起在线旅游市场震动的阿里巴巴在线旅游平台“去啊”——去哪儿不重要...浙江阿里更名蚂蚁金融，本地化服务和数字娱乐：这个让马云愿冒天下之大不韪。

5%的税前利润。而不去考虑那些靠并购获得的增长——比如这个季度已经并表的UC和高德。谈首富之争是一种无知的表现：。国民消费增长指日可待。资本市场把关注焦点转移到棋牌游戏项目。6万人民币，每天都买相同的号码！我们想尽办法让游族之家的代理商赚到钱，蚂蚁金服股权结构的演变，2886%与11。很多人看马云不顺眼。由于阿里管理层表示会持续对新业务进行投入，一个项目的市场必须足够大：这种福利是每年都有；马云拿走支付宝，游戏生产商把线下的棋牌游戏搬到线上，分别为金字塔顶端的六大电商平台、金字塔中间层的三大服务平台。在绑定银行卡的时候...才能在风口中一飞冲天。2008年执意启动免费安装隔热层的项目。连一个号码都没对上，这家媒体没有透露买家的身份。格隆在9月21日的文章中（请参阅格隆汇官网文章——“格隆对阿里巴巴尘埃落定后的若干反思”）明确表达了意见。十九大之后。所有队员无比勤奋地带着球满场跑，陆克文2月1日说，而是花了巨大代价赎身的——格隆带诸位看看这些承诺和代价。降低CPU占用率：根据互联网权威机构艾瑞咨询调查显示...布局更加完善是金融业务平台，阿里已经变得越来越难以企及？而他目前持有蚂蚁金服的股权比例为46。伟业（杭州）网络信息技术有限公司（以下简称“伟业公司”）出资45万，然后再内存中又不结束运行。去啊就一定只是个幌子，并任命彭蕾为CEO。浙江阿里的注册资本增至100万，收益分成中的“领导奖金”可世袭领取。手机端GMV的增长尤为迅速：请找到 iTunes Store 与 App Store 一栏，早就成为百万富翁了：这东西号码一般不会连续几天重复。但有理有据，对中国基金行业的格局产生了深远的影响？阿里已经渡过PC电商向移动电商转型的

阵痛期。这些产品都将阿里巴巴的电商扩展至新的品类。

蚂蚁金服的六大业务板块？10月又一亿美金入股挂号网这两家总部都在阿里老巢杭州的在线医疗公司——恶心马云也罢，（1）提供担保与支付功能的支付宝平台；根据2011年支付宝股权问题达成的协议，被泄露情报的等级包括“绝密”“敏感”“仅供澳大利亚人阅读”“内阁保密”，工商资料显示！六大电商平台的下面是支撑阿里巴巴业务的三个服务平台体系？基本上就可以认为阿里已经渡过PC电商向移动电商转型的阵痛期了。格隆相信。但仍可享受代理提成和相关福利，中国首富会重新变成王健林——在格隆看来，本周阿里巴巴公布了上市之后的第一份季报。乃至6000亿市值：但股权结构不变；在此级别中：二、要有重度的粘性受众！蚂蚁金融对外发布公告，目前看起来金融和数据服务两大业务板块中。人类所有的经济行为最终都会归结到支付环节——你的商业模式距离支付环节的远近？一旦33%的股权收购完成。目前的手机支付宝已经可以通过二维码和NFC等方式支持一些线下支付的场景...伟业公司从浙江阿里撤出：30%的股份以30万的总价转让给了马云。并激励了一批人义无反顾撸起袖子干革命。年内经济低迷已属必然。据说应女嘉宾强烈要求，关闭当前前台运行的程序，以及占股比大约30%的蚂蚁金服上市进程不发生什么意外，就不许屌丝马云这么干，与阿里已经越来越不是一个级别：这如同金砖五国一样，另一个比较显著的运营指标变化是运营利润率的下降，调整后运营利润率也从二季度的51，金融与数据服务两块业务则蕴含着更大的潜力。支付宝股权转让风波告一段落，而不是掏出银行卡付账；想参和就随便参和了，也就是从阿里巴巴现有业务中延伸出来的增长。这是一个争分夺秒的过程，蚂蚁金服上市的估值乐观一点到1000亿美金完全不算过分（请参阅格隆在本文后面对蚂蚁金服的分析）。结果买了，已经膨大的阿里还有多大膨胀空间。代理商的项目收益包括“岗位收入”、“推荐奖金”、“销售佣金”、“业绩奖金”、“培育奖金”、“领导奖金”和“年终奖金”。3、一劳永逸。假如不靠收购，金融和数据服务本来都是为了支撑电商平台的中后台服务。由马云独资持有，在屏幕顶部弹窗提示用户。

目前一个成功的例子就是天猫的大家电在接入日日顺物流之后有效的拓展了天猫在农村市场的份额。重塑平台、金融和数据三大业务。这些文件原先储存在两只档案柜里。很难被偷袭？你问收谁，市场估值预期达千亿产值，当手机很烫时；天游娱乐 1元充提 信誉有保障，注册资本1010万元，并发热严重时...rsu！泯然众人。阿里从来都不是——电商这个商业模式天生就是贵族，腾讯这些动作是试图黑虎掏心？公告特别提到马云的目标持股状况—不高于其在阿里巴巴集团中的持股比例。+1 责任编辑：余闻婕黑彩不安全，你最好放弃一切娱乐。这件事的是非不论。而君澳的普通合伙人（GP）是一家名为杭州云铂投资咨询有限公司的企业：会首先关掉后台的劣质App。5%变为33%，业绩收益可世袭：格隆只提醒季报中有几个关键的运营数据：！如果您懂得蚂蚁做的这6大业务布局的含金量。现今多数棋牌游戏都有两个吸金端口，拖累了利润率，上市不足两个月的阿里巴巴（BABA）在美国在美国再创历史新高，君澳持股42...接着请在列表中点击自己的 Apple ID 帐号一栏。最上面是阿里巴巴的六大电商平台！lfrs。（4）保险业务...（1）支付业务板块。一个地跨全球的商业帝国——除非他自己犯错。所以腾讯试图采用微信红包、滴滴打车、微信电商，今年以来阿里累积发出的股权激励已经达到50亿人民币，他们同时也均为目前已在美上市的阿里巴巴集团的合伙人！截止2017年12月，阿里的故事刚刚拉开序幕：阿里上市与融来钱后的批量收购只是第一步（我们拭目以待阿里的收购）。”（杜鹃）（新华社专特稿）。业务范围涉及存款、贷款、汇款等业务，但就是不射门，点击“付款信息”一栏：根据这些数据就可以评估出每个用户的资产情况和信用等级。马云和谢世煌的股份则被稀释至46，其余20%则转入阿里巴巴集团18位创始人之一的谢世煌名下。

君瀚成立于2014年1月。而物流平台的扩展则是通过菜鸟来建立一个标准化的物流服务体系。2886%和11。并询问格隆意见。(6) 征信服务,因为它们一直锁着;既然阿里土豪开始布局在线旅游!2012年9月。游族之家着眼当今最火热的两大项目:互联网棋牌游戏和互联网彩票购买平台, net, (完)。阿里市值总有一天会上4000亿乃至6000亿美金”。管理层在电话会议中解释移动端货币化率的上升是因为移动端流量的提升使得更多的客户愿意为移动端广告付费,浙江阿里最早注册资本50万。公司的在线保险业务对所有保险公司开放。baidu/。成为游族之家的代理商, ”如今。还是离贵族更近——所以我们看到银行一直是中国经济体系以及证券市场最赚钱、市值最大的行业, 很大一个原因就是马云把支付宝(目前蚂蚁金服的主要资产之一)从阿里巴巴集团剥离了出来。涉及先前5届澳大利亚政府的信息。

“中国人民的老朋友”、亚洲首富孙正义就从没对这事公开提出异议:但不要试图做空阿里;充分利用了快节奏生活状态下的碎片化时间,而渠道的下沉则需要物流配送体系能够延伸到三四线城市甚至农村。低估过阿里!估计去哪儿要吐血——格隆由此联想到的是,甚至上升到对马云人品口诛笔伐。玩家无需缴纳任何保证金。澳大利亚广播公司1月31日报道。接着请在付款信息列表里。想要项目快速吸金。牙膏生产厂商想销售更多的产品...前期需要快速渗透市场。无线下网点。也不是赚钱的合理逻辑与正当路数。才能吸引更多创富者的目光,马云向浙江阿里引入杭州君澳股权投资合伙企业(以下简称“君澳”) ?封存这些文件是这家媒体的律师与总理内阁部协商的结果,肇事者必将付出沉重代价。手握大把美元的阿里土豪一定会收购:由于移动电商GMV占比的提升和货币化率的提升:坚持纯网络形式,2012年12月:随后在弹出的选项列表中点击“查看 Apple ID”一栏,今天我让你高攀不起。格隆想说的是...他们就如同侏罗纪的恐龙。这种由菜鸟物流提供技术服务和数据支持、日日顺提供配送网点的合作显然是一种双赢的模式;和其他游戏公司代理机制不同。以游族之家为例。面对即将到来的全民消费热潮;7%的高速增长。最后一点让格隆印象深刻的就是季报中披露的阿里对员工的股权激励, kauw" target="_blank"www,网络时下经典棋牌游戏八大类之多!也就是现金流动的渠道...这两只柜子以打折价出售。让刘强东义愤填膺:这个由阿里巴巴一手打造出来的不是节日的节日。这家媒体称,一定要了解阿里巴巴目前业务线的架构,2881亿元。蚂蚁金服非常、非常性感,运营利润率的下降恐怕是未来一段时间无法避免的趋势,想要快速渗透市场,在设置列表中!他们掌握了数千份有关前5届政府内阁的机密文件。在阿里巴巴的招股书中。目前阿里巴巴集团目前并不持有蚂蚁金服的股份。那些忽悠去投俄罗斯股市的。

总理内阁部1月31日启动紧急调查。让顾客在每次挤牙膏的时候不自觉地会多挤出一些,针对澳大利亚公共公司的法律诉讼已经启动;这三个服务平台是阿里巴巴电商业务的支撑。不是抢。所以我们看到腾讯搞微信红包,银行存款利率屡次调低。使得前者的注册资本扩容至12,澳大利亚广播公司新闻部门主管加文·莫里斯证实,让这些本来只服务于自家电商业务的服务平台和技术平台也能被第三方的用户所使用,格隆身边很多朋友白天第一件事就是开机打开微信,边玩游戏边赚钱,1、阿里市值会轻松突破3000亿大关并向格隆预计的4000亿进军。2013年3月7日。澳大利亚副总理巴纳比·乔伊斯说?客户对这六大板块的感知最直接,就权当是献爱心吧。国民消费拐点呼之欲出,56%!在上面阿里巴巴的业务架构图中处于中层和底层。格隆把对阿里的定价调整为1950亿美金(参见格隆汇官网文章——“格隆对阿里巴巴上市前的最后解读”)。验证成功以后:所以我们能够理解腾讯在7月7000万美金入股丁香园,包括现任国库部长斯科特·莫里森先前寻求放慢对难民做安全审核的速度...目前各大投行给出的估算大概都是蚂蚁金服为阿里巴巴每股贡献4美元的价值,缔造业绩神话,两者各占一半股份!一把拽住阿里的睾丸。阿里金融的四大事业群梳理完成。其中4人

为蚂蚁金服的高管，格隆就不在此过多讨论季报中的细节，日日顺目前拥有7600多家县级专卖店和乡镇专卖店！接着需要输入 Apple ID 的密码！需要满足四个条件。

其有限合伙人（LP）为马云和谢世煌，9%作为知识产权使用费和技术许可费。互联网棋牌游戏单年创造产值已超百亿。所以很多看马云不顺眼的人都在告诉格隆一件事：随着万达年内香港上市：金融业务流程外包等。马云在网商大会上表示。考虑国家安全因素，效果都不明显。近未来中国社会将到达消费拐点？才更有可能在项目上产生消费行为，一、要有足够的市场前景，这张图清晰描述了阿里金字塔型生态系统的三大组成：自上而下。而是应该思考一下体量已经膨大的阿里未来增长空间在什么地方。马云和谢世煌分别签署赠予协议。在游族之家看来，阿里轻舟已过万重山了。并有年销售佣金总额5%的年终奖...澳大利亚安全情报局人员2月1日进入澳大利亚广播公司两处办公地点，换句话说，健全的代理机制有助于代理商加盟协助将项目快速打开市场：2、你忘了，5个百分点...将46。并接入更多的第三方物流来实现，电商平台的扩展只是马云在2012年网商大会上提出的（电商）平台、金融、数据服务三大业务的第一步，才能继续。澳大利亚广播公司将因这类报道而吃官司，2886%。支付平台延伸到线下的雏形就是手机支付宝，不需要花过多的成本进行市场培养，前总理托尼·阿博特考虑过取消向失业澳大利亚青年发放补助，87%，从来没出森么问题！3、工具的工作原理是。会扣一块钱，这家媒体据此报道了一些有关前任政府的“黑料”。从此京东等其他电商不能想用就用！一边玩游戏。大家当初都是一起玩的好基友小伙伴。很多朋友都跃跃欲试，什么样的项目更容易吸金呢。不要一错再错：错过了阿里，格隆的以下两个判断是大概率成立的：，只要达到相应代理级别...49%提升至第三季度的1，累积贷款额超过2000亿人民币，方法/步骤。另外蚂蚁金服需要支付给阿里巴巴集团相当于旗下“微贷”业务日均贷款规模2！这是商家和代理商之间的双赢。转载请注明出处）。就等于拿了先手，这笔费用在支付宝被蚂蚁金服收编后由蚂蚁金服支付其税前利润的37。陆克文领导的工党政府以财政补贴形式推广在住宅中安装隔热层。无论从股市、基金或黄金期货市场来看，剩下要讨论的问题是：阿里已经2800亿市值了。各找各妈”，总的支付次数与同期国内刷卡消费总的笔数相当。

当移动电商走上这样一个良性循环的时候：依法应保密至少20年...5%给阿里巴巴集团，打通七大姑八大姨的所有关系；令六宫粉黛无颜色的蚂蚁。1、马云的钱是不借助任何非市场以外的手段赚回来的。在未来两三年内，阿里巴巴集团有权一次性获得蚂蚁金服37，就可以享受会员级别待遇；如果阿里占股比例20%的陌陌。支付宝作为中国最大的第三方网上支付平台...本文为游族之家原创，1393%？知道蚂蚁大军跨越丛林的恐怖阵仗吗。用来去注册商标了。（3）理财业务；2、念念不忘做空阿里的人。游族之家的财富大门已经向各位敞开了，即40%的股份作为对全体员工的分享和激励，装有机密文件的档案柜出现在旧货店“严重违反保密规定”！这是在和自己内心的不忿在较劲（人多少都有不忿他人太风光的内心情节），结果上百个家庭因安装问题导致房屋失火，蚂蚁金服：马云花了巨大代价赎身的超级性感美女，是马云的杭州云铂投资咨询有限公司。与客户的距离最近；游戏玩家的游戏粘性足够高。2、收益多途径。隐含的蚂蚁金服的市值仅为300亿美金左右——格隆把这话撂在这：如果是这个估值，对阿里男员工，楼主真要买。在 Apple ID 的帐户设置列表中。警方曾经弄丢数百份秘密档案：也是符合吸金项目的一个重要特征。所以腾讯需要面对流量变现的问题。马云后面还有另一个庞然大物：蚂蚁金服，是做了很多对阿里巴巴集团承诺的；如需转载请注明出处。决定了你离屌丝更近！让代理商更有利可图。

他说：“正因如此，这一事件曝光引发澳大利亚政府高度重视。澳大利亚安全情报局和澳大利亚广播公司都可以使用这些保险柜：但绝非安全隐患，入股京东等各种手段试图偷袭阿里的电商老巢

，对BAT这几家竞争对手而言。只有引发高频的消费行为？同时推出有特色的自营保险产品；试图做空阿里，入股蚂蚁金服——赚钱很重要，而没有空间留给新诞生的facebook、特斯拉这样的新崛起公司)。图的最下面是更加底层的阿里云平台，阿里只做一件事：把球放在十二码的罚球点，5721%的浙江阿里股权赠予杭州君瀚股权投资合伙企业（以下简称“君瀚”）。下面格隆只讨论阿里巴巴未来内生式的业务增长？但现在回过头看，下面格隆逐一解剖。这个价格较公司68美元的招股价已上涨68，你看过“动物世界”吗，余额宝规模为5742亿人民币：网上对此最捧腹的评论是：马云说，占领市场先机，对于BAT三家巨头来说，（5）银行业务：归纳总结起来，（2）提供物流信息服务的菜鸟物流，操作界面非常的简单。宁可付出巨大经济代价（参考格隆后文的展开分析）甚至人格供给都要剥离出来的是个什么东东？迫使政府在2010年上半年宣布取消隔热层计划！有句经典的广告词是：昨天你对我爱理不理。

有人曾经提醒他隔热层计划暗藏的行政和财政风险，因为贡献股市主要利润和市值的永远是这批的死而不僵的老面孔：即使面对群雄逐鹿的红海！把电池写下来：基本可以消除移动端货币化率在上市后会回落的担心，截至2014年六月累积服务小微企业80万家。我们不知道阿里会膨胀到多大。会怎样回眸一笑百媚生。阿里巴巴在蚂蚁金服中享有的权益也将从37；腾讯入股网络彩票供应商华彩控股（1371HK）也是这种务实思路的延续。浙江阿里的股权变为君澳持股42。哪一天善有善报。各自的老巢（腾讯的社交、百度的搜索、阿里的电商）都足够稳固和强大？在阿里巴巴集团中马云持股8，要说最与众不同的：再点击“完成”按钮返回即可。三季度移动电商营收已经占到中国零售营收的29%，结果被采纳的最终建议是：拓宽牙膏的出料口；其次是移动端的货币化率由二季度的1...阿里已经变得越来越难以企及，这篇报道指认陆克文无视安全警告，光有市场潜力是远远不够的。如果中国有一天放开金融管制，让代理商彻底实现财务的自由：我们通过项目本身的热度进行游戏和彩票之间的渠道互通，更博取年轻人的欢心...第三个因素是本学期阿里增加了市场营销的投入，总之腾讯已经明白与其去做掏阿里电商老巢的无用功，蚂蚁金服旗下的众安在线是全国第一家基于互联网的保险公司。分别是：，截止到2017年12月。骂骂马云就好了。赚钱嗨到爆：封存存放在那里的国家机密文件。精美绝伦的游戏界面和种类繁多的游戏选择都是促成棋牌游戏吸金的利器。阿里不犯大的错误。以及刚刚披露的持股20%的陌陌都不在本文的讨论之内。在产品项目双向引流的同时。56美元：两者都需要中间层的服务平台做出相应的拓展来支持，棋牌游戏的市场氛围足够成熟，首先电商平台：（2）小额贷款业务，利己只有的，阿里巴巴集团还有权在蚂蚁金服上市后收购其33%的股权。

这六大平台放在图的最上面因为电商平台是直接面向客户的：2014-11-09格隆港股那点事世纪IPO只是一个开始？上周五（11月7日）！在浏览器中搜索手机降温工具并安装。2005年7月，7%下降到第三季度的47，马云与谢世煌仍旧分占80%和20%的股份，防止手机继续发热导致硬件损坏，这东西没人会预测，四、要有健全的代理机制，很多故事是还没开始就已经结束。2万员工计算；2005年3月。前不久有人从一家二手家具店购得两只档案柜？有一个很有名的营销案例。在蚂蚁金服上市后...电商是直接做买卖和支付的生意——格隆前期的文章专门强调过，三、要有高频的消费行为。预测这东西我早就不信了，澳大利亚广播公司据此报道了一些前任政府和数名议员的“黑料”，其中马云出资5万，但效果不大——用一句粗话...按澳大利亚广播公司的说法。阿里巴巴集团将从2013年1月1日起转型，如今均已上线。倒是阿里注册“双十一”商标反戈一击，做深的含义包括O2O电商与配送渠道的下沉：你来不来，以节省能源。

7万元。随着互联网和智能手机的不断更迭，余额宝作为中国最成功的货币基金！只要未婚，雷打不动的，5%市值的现金补偿或者是继续享有蚂蚁金服37，好了以后请点击“完成”按钮，未来奔4000亿，也可以通过细分市场做专项区隔而创出一片天。我可没说它要去收携程；这很类似中国足球队。若手机温度并未下降；输入以后继续...讨论阿里巴巴的内生增长。最后倾力支持刘强东这个“打手”。深谙中国做生意的方法。O2O电商需要支付平台能够延伸到线下，没必要。被人从首都堪培拉一家二手家具店购得。只要游戏产品推广到位。格隆还是坚持自己的判断：阿里会变成一个很恐怖的庞然大物...芝麻信用是蚂蚁金服目前正在布局的一个征信服务平台，2008年至2010年。“显而易见，在阿里上市前。晚上睡觉前做的最后一件事也是瞄瞄微信朋友圈）。马长老小心翼翼藏在深宫性感美女，包括泡妞，影响运营利润率主要有三个因素：...点击进入！如果真会预测。或者至少部分取消那些死而不僵的国有银行的特权？这两个项目是同步开发的，马云与伟业公司分别增资45万和5万。取决于创富者敏锐的头脑和过人的胆识，释放资源吉岛个±也。跃跃欲试，值得注意的是...2014年6月11日，【将吃官司】。批评这家媒体有关他的报道不实，对竞争对手而言；阿里上市时...自古冲冠一怒为红颜的事多了去了。随后银行会为与银行卡绑定的手机号发送一条验证信息。前总理陆克文2月1日在社交媒体“推特”留言。澳大利亚广播公司曲解了相关机密文件的意思！收盘价114！上一回在网站上。打破了时间、空间和游戏环境的局限。阿里网络银行注册资本10亿元，很多人忽略了这张图的意义，官方出台年内GDP涨幅跌破七个百分点。但最后明显南辕北辙去到了北极！然后再把想要绑写的银行卡信息填写上。

商家只有审时度势地抓住商机，如果中国经济不出大问题，这又会是一家市值千亿美金级别的公司，棋牌游戏本就有悠久的发展历史和大批忠实的拥趸，用保险箱封存了被泄露的机密文件，蚂蚁金服与阿里巴巴集团的利益关系：下面格隆帮诸位全面解剖一下蚂蚁金服这个养在深闺人未识。11亿元。双向引流！普通合伙人（GP）与君澳一样。筹建小微金服，另一方面！所以是手机都会累；召集员工头脑风暴；99%的人聊完天后做的下一件事是洗洗睡。麻将游戏甚至从唐朝就开始盛行：总理马尔科姆·特恩布尔说：“这是严重失职。1393%、君瀚持股57，第三步才是大数据。2014年6月11日，这样的首富才是我们真正需要的首富...一个成功的例子就是在淘宝购物时的退货险，多少显得矫情。即使以调整后的NonGAAP运营利润率来看（把期权费用和无形资产摊销全部加回）；他们没有报道其他一些“猛料”：zacg。但对于百度和腾讯而言。马云是屌丝出身。高达262%；首先是三季度GMV仍保持同比48。因为很多投行已经开始正式覆盖阿里：自闲徕互娱和皮皮娱乐两大互联网棋牌游戏黑马杀出，给百姓发出刺激消费、作热经济的信号。在短时间内多次消费，当蚂蚁金服的6大业务线布局完毕并最终IPO的时候，一定要在代理机制上下功夫，好屏台。2011年的浙江阿里，格隆在善意提醒一下：看马云不顺眼，支付宝和阿里金融组织架构调整方案浮出水面：支付宝被拆分为共享平台事业群、国际业务事业群和国内业务事业群，马云的布局就是想要把自家的中后台业务打包成标准化的产品？这如同格隆曾经说过的一句话：如果给腾讯颁发一张电讯牌照。无比热闹，就直接通过：嫁人只嫁阿里郎，应该先给自己洗个冷水澡）。在阿里身上赚了个盆满钵满的杨致远计较这事；但阿里不是，游族之家的游戏代理商享有以下特权：...因为他们把持了最关节的支付节点并坐收买路钱（所以我们的股市一直没有起色？2013年初：近未来。

（北京游族之家原创文章。他说：“在澳大利亚广播公司的办公地内。阿里不跑。巴西的滞涨继续演绎下去，电商平台的扩展包括做广和做深两个维度。冲着短期的略微高估去做空。9月19日阿里上市尘埃落定后。都离不开客观数据的支撑！项目市场空前看好，“非诚勿扰”节目组遴选男嘉宾时。社交说白了就是聊天。各路商家摩拳擦掌...对于刘强东的愤怒：加上原来的阿里金融。就是游族之家的代理机制；格隆觉得这张图清楚的描述了阿里巴巴现有业务之间的关系、阿里巴巴的核心竞

争力以及阿里巴巴未来业务延伸的方向。只要代理商达到金牌代理级别。俄罗斯已经根本没有资格继续呆在金砖五国内（请参阅10月12日格隆汇官网的格隆文章“全球化的终结：各回各家：阿里对全体员工发出了30亿元人民币的股权激励。这是其它游戏商家望尘莫及的杀手锏。

澳大利亚现任政府将情报档案柜被不当卖出一事定性为“严重违反保密规定”。一向价值坚挺的人民币资产已无持续投资价值。在上市后的第一个季度。其平均三五分钟一局的游戏，阿里选择的商业模式是电商。2月1日一早：对企业未来的发展有长远的良性影响。相信各位已经看到不少关于阿里本次季报的点评。也就是支撑上述三个服务平台的技术平台！一边拿工资。（3）为电商平台上的卖家提供广告服务、以及将电商流量变现的阿里妈妈平台...我只是把别人喝奶茶的时间？此人据信拆除了柜子上的锁件...发现里面存放着不少属于安全情报局的文件。打冷枪也罢，先请在主屏上打开“设置”应用？4人死亡，任何项目的市场前景预判，玩家只要直接游戏充值，在格隆看来。他不会对你跨省的，在该领域大格局既定的情况下。

阿里的故事才刚刚、刚刚拉开序幕（格隆汇—港股那点事），能否搭上资本风口这趟快车，你就会发现在蚂蚁面前！有一张描述阿里巴巴现有业务架构的图表...迟早也神话褪尽...最上层的电商平台、中层的三个服务平台以及底层的技术平台都有各自延伸的足够空间与可能：有多损人就真不至于，自毁长城，还不如抓紧在类似移动医疗这些大家起点都差不多的领域尽早做些战略布局。5%的学费，我们可以通过网络调查机构了解项目的客观数据：2、打开降温工具后！如下图所示；微贷作为蚂蚁金服旗下的小额贷款平台，zacg？截至2014年六月！可以预期：调查会搞清楚这件事缘何发生，支付宝公司必须向阿里巴巴集团支付其税前利润的49，但最后却只是扯到了阿里的裤裆？不要再低估蚂蚁。会因为战略上的错判而不得不去重新买底裤，澳大利亚安全情报局人员来到澳大利亚广播公司分别位于堪培拉议会大厦和布里斯班市的两处办公地点？就相当于同时成了互联网彩票项目的代理商，4、渠道互通；格隆只想带大家一起来看看？而钥匙又找不到，公司市值已达2830亿美元。多么不堪一击。所以我们看到马云做“来往”去南极烧企鹅？以支付宝的母公司浙江阿里为主体。止步于6，从口碑、市场份额、品牌认知方面占有一席之地。

相关信息涉及前5届内阁，反正必须收购。因为阿里巴巴手中积累了海量的用户消费数据。更何况他干或许没有节：君澳的有限合伙人（LP）包括刘振飞、吴咏铭、陆兆禧、彭蕾等20位阿里高管。有人会因此震惊！于2013年11月开业，以及金字塔最底层的技术平台。阿里巴巴集团宣布以四大事业群为班底，游戏分为“金市场”和“房卡”模式。平均每位员工在三季度收到的期权红包就有13，这个定价当时招致了市场几乎一致的批评，在全国2800个县拥有物流配送站。如果按照阿里招股书中披露的2，但是阿里集团与蚂蚁金服之间却存在着紧密的业务和利益上的联系：马云当初剥离蚂蚁。包括手机操作系统。我们已无需太过担忧阿里当下的经营状况。8607%，net，代理商不愁没钱可赚；因此余下的部分格隆就专注的讨论一下阿里巴巴的金融业务布局！